

KOFAX

Spotcap

Spotcap bringt Bewegung in die Bankenlandschaft: mit seiner proprietären Online-Kreditplattform, die Kleinunternehmen kurzfristige Darlehen bereitstellt. Mithilfe der Software für Robotic Process Automation (RPA) Kofax RPA sowie einem Algorithmus zur Bonitätsbewertung unterstützt Spotcap Unternehmen anhand maßgeschneiderter Finanzierung, damit sie sich auf das Wesentliche konzentrieren können: ihr Geschäft.

Herausforderung

Als Kleinunternehmer wissen Sie, dass eine Kreditaufnahme den entscheidenden Unterschied für die Weiterentwicklung Ihres Geschäfts ausmachen kann. Sie haben sehr wahrscheinlich selbst die Erfahrung gemacht, dass es sehr schwierig sein kann, Kreditmittel von traditionellen Finanzanbietern zu erhalten.

Spotcap wurde mit dem Ziel gegründet, Veränderungen im Bereich Kreditvergabe an gewerbliche Unternehmen zu bewirken. Das Unternehmen bietet effiziente Finanzierung für kleine und mittlere Unternehmen (KMU) aller Arten, angefangen von Einzelhändlern, die eine Kapitalspritze für den Einkauf zusätzlicher Bestände zu Stoßzeiten benötigen, bis hin zu Marketingagenturen, die kreative Werbung schaffen müssen.

Karl Sponholz, COO von Spotcap: „Im Bereich Finanzierung werden KMU von den Banken schon seit langem unterversorgt. Ein Grund dafür ist, dass die Bearbeitung von Darlehensanträgen anhand herkömmlicher Methoden mit hohen Kosten und großem Arbeitsaufwand verbunden ist. Da die meisten KMU nur relative kleine Kreditlinien benötigen, ist diese Art von Geschäft für traditionelle Anbieter nicht sehr attraktiv.

„Wir wussten, dass wir die Chance hätten, die Finanzierungsbranche von Grund auf zu ändern, wenn wir eine effizientere Methode für die Kreditvergabe an KMU anbieten könnten. Unsere Idee bestand darin, eine ausschließlich im Internet basierte, automatische Kreditplattform zu schaffen, die Unternehmen eine schnelle und effiziente Möglichkeit zur Beantragung von Darlehen bereitstellen und unseren Teams die Bearbeitung und Genehmigung von Anträgen bedeutend erleichtern würde. Um diese Vision zu realisieren, erstellten wir zunächst unsere eigene Kreditplattform und suchten anschließend nach der richtigen Technologie zu ihrer Unterstützung.“



Seit seiner Gründung in 2014 stellt Spotcap kleinen und mittleren Unternehmen flexible und leicht zugängliche Finanzierungslösungen bereit. Spotcap beschäftigt über 120 Mitarbeiter und hat seinen Hauptsitz in Berlin mit lokaler Präsenz in Spanien, Großbritannien, den Niederlanden, Australien und Neuseeland.

Produkte

Kofax RPA

Fokus

Neukundenaufnahme

Robotic Process Automation (RPA)

„Spotcap unterscheidet sich von typischen Kreditanbietern durch die effiziente und schnelle Weise, in der ein Darlehen bereit gestellt werden kann, Robotic Process Automation mit Kofax RPA ist eine Schlüsselkomponente für diesen Service.“

Karl Sponholz, COO, Spotcap

Lösung

Spotcap hat einen proprietären Kreditalgorithmus entwickelt, mit dem die Bonität eines Unternehmens beurteilt und tiefe Einblicke gewonnen werden können. Im Gegensatz zu traditionellen Finanzierungsanbietern, die ihre Kreditentscheidungen typischerweise auf historischen Finanzdaten und Kredit-Scoring basieren, verwendet Spotcap Vorhersagemodelle zur Bewertung der realen Geschäfts- und Cash-Flow-Daten zusammen mit konventionellen Kredit- und Finanzinformationen, um ein holistisches Bild der Performance und Kreditwürdigkeit eines Unternehmens zu erhalten.

Daneben ist der Service von Spotcap papierlos und eliminiert die manuelle Bearbeitung. Zur Beantragung eines Kredits geben Unternehmer einfach bestimmte persönliche und geschäftsbezogene Daten online ein. Zeitaufwändige Besprechungen mit Kreditberatern oder Erstellung umfangreicher Dokumentation zur Unterstützung des Kreditantrags entfallen.

Der End-to-End-Prozess ist vollautomatisiert und in den meisten Fällen kann Spotcap dem Kunden innerhalb von Minuten nach Erhalt des Online-Antrags ein Finanzierungsangebot unterbreiten. Nach Genehmigung eines Antrags bietet Spotcap dem Unternehmen eine Kreditlinie von 10.000 € bis zu 250.000 € an.

Wie ermöglicht das Unternehmen diese revolutionäre Lösung für die Kreditvergabe? Dafür kommen Spitzentechnologien zum Einsatz, u. a. die Kofax RPA-Software.

Dazu Sponholz: „Kofax RPA war eine der ersten Lösungen, die wir erworben haben, und sie stellt eine absolut entscheidende Komponente unserer Plattform dar. Spotcap unterscheidet sich von typischen Kreditanbietern durch die effiziente und schnelle Weise ab, in der ein Darlehen bereitgestellt werden kann, und Robotic Process Automation mit Kofax RPA ist eine Schlüsselkomponente für diesen Service.“

Für jeden erhaltenen Antrag muss Spotcap Tausende an Datenpunkten analysieren, um eine Kreditentscheidung treffen zu können. Mit Kofax RPA hat das Unternehmen Hunderte von Robotern geschaffen und eingesetzt. Spotcap verwendet Roboter und unterstützende Anwendungsprogramm-Schnittstellen (API) von Kofax RPA zur automatischen Extraktion von Daten aus vielen verschiedenen Quellen, u. a. Buchhaltungs-Software

des Kunden, Handelsregistereinträge, Steuerunterlagen, Kreditdatenbanken, E-Commerce-Websites und viele andere. Die Kofax Software integriert anschließend alle diese Daten und wandelt sie in eine leicht lesbare Form um, die von Spotcaps Kreditbewertungsalgorithmus genutzt werden kann. Sponholz fasste abschließend zusammen:

„Spotcap wurde gegründet, um KMU durch maßgeschneiderte Finanzierung zu befähigen und es ihnen zu ermöglichen, das Wachstum ihres Geschäfts zu fokussieren, ohne sich über die Finanzierung Sorgen machen zu müssen. Dies wurde uns durch intern entwickelte Lösungen und die Unterstützung durch führende Technologien wie Kofax RPA ermöglicht.“

Karl Sponholz, COO, Spotcap

„Mit Kofax RPA können wir ohne menschliches Eingreifen Daten in Echtzeit erfassen und integrieren“, so Sponholz. „Dies bedeutet, dass wir den Antrag eines Kunden bearbeiten können, während er noch online ist, und ihm in nur wenigen Minuten eine Entscheidung geben können.“

Nach dem erfolgreichen Einsatz von Kofax RPA zur Unterstützung effizienter, automatisierter Kreditvergaben richtet Spotcap seine Aufmerksamkeit nun auf die Rationalisierung interner Prozesse, um seinen Teams effizienteres Arbeiten zu ermöglichen.

Sponholz dazu: „Wir arbeiten mit riesigen Datenmengen, deren Verwaltung großen manuellen Arbeitsaufwand erfordert. Viele unserer Mitarbeiter verbringen ihre Zeit mit repetitiven Aufgaben, z. B. dem Importieren von Daten in Tabellenkalkulationen oder Kopieren und Einfügen von Informationen in diverse Unternehmenssysteme. Wir planen, Kofax RPA zur Automatisierung der meisten dieser Arbeiten einzusetzen. Diese Technologie ist äußerst leistungsfähig und wir möchten ihre Fähigkeiten voll ausnutzen, um unseren Mitarbeitern mehr Zeit für lohnendere Aufgaben zu schaffen und eindrucksvolle Ergebnisse für unsere KMU-Kunden zu erzielen.“

Ergebnisse

Kofax RPA hat sich bei Spotcap schnell bewährt, indem es in unter einem Jahr eine volle Investitionsrendite lieferte und den Teams die Flexibilität gab, neue Ideen rasch zu realisieren.

„Wir alle waren von vornherein auf Kofax RPA gespannt und die Lösung hat unsere Erwartungen auf jeden Fall erfüllt,“ erklärte Sponholz. „Die Software ist äußerst benutzerfreundlich und wir können rasch neue Roboterprototypen entwickeln und einsetzen, in manchen Fällen schon in wenigen Stunden. Diese Flexibilität ist ein echter Vorteil, denn wir können damit neue Ideen schnell und kostenwirksam realisieren.“

„Kürzlich haben wir mit Kofax an einem eintägigen RPA-Workshop zusammengearbeitet, bei dem wir die Teilnehmer einen Roboter bauen ließen. Die Reaktion war sehr positiv und sogar nicht-technische Benutzer kamen schnell mit Kofax RPA klar und machten einige sehr einfallsreiche Lösungsvorschläge für die Automatisierung von Aufgaben.“

Mit seinem innovativen Ansatz zur Kreditvergabe an Unternehmen hat Spotcap eindeutig ein Erfolgsrezept gefunden. Seit seiner Gründung in 2014 hat das Unternehmen über 100 Mio. € an Finanzierung gesichert und ist nun in fünf Ländern tätig.

Dazu Sponholz: „Zwischen 2015 und 2016 haben wir ein Wachstum von fast 300 Prozent erlebt. Spotcap zählt heute zu den 30 führenden FinTech-Unternehmen in Europa und den 3 führenden in Deutschland. Kofax RPA war von Anfang an an dieser Erfolgsgeschichte beteiligt und hat einen bedeutenden Beitrag dazu geleistet.“

Im Laufe des rapiden Geschäftswachstums konnte sich Spotcap auf die eindrucksvolle Flexibilität von Kofax Kopow verlassen und mit den voranschreitenden Entwicklungen stets Schritt halten.

„Wir waren in der Lage, unsere Prozesse und Systeme rasch an die Geschäftsentwicklung anzupassen,“ erklärte Sponholz. „Mit Kofax RPA können wir unsere Abläufe einfach ausweiten, damit wir auf sehr effiziente Weise mehr Kunden aufnehmen und mehr Kreditlinien anbieten können.“

Durch Bereitstellung einer effizienteren Methode des Kreditzugangs für Unternehmen ermöglicht Spotcap KMU, sich auf das Wesentliche zu konzentrieren: ihr Geschäft.

Sponholz fasste abschließend zusammen: „Spotcap wurde gegründet, um KMU durch maßgeschneiderte Finanzierung zu befähigen und es ihnen zu ermöglichen, das Wachstum ihres Geschäfts zu fokussieren, ohne sich über die Finanzierung Sorgen machen zu müssen. Dies wurde uns durch intern entwickelte Lösungen und die Unterstützung durch führende Technologien wie Kofax RPA ermöglicht. Indem wir kleineren Unternehmen den Zugang zu notwendigen Kreditmitteln erleichtern, befähigen wir sie, ihr Geschäft auf eine neue Ebene zu bringen, und stärken gleichzeitig die Gesamtwirtschaft.“

Work Like Tomorrow.™